

**ПРИЛОЖЕНИЕ № 4 К АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ АО «ДИКСИ ЮГ»  
ПОЛОЖЕНИЕ О ПОРЯДКЕ ВЕДЕНИЯ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**ДАТА  
УТВЕРЖДЕНИЯ:** 23.07.2018

[Версия для публичного размещения](#)

## **ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ**

**«Закупка»** – совокупность осуществляемых в порядке, предусмотренном настоящим Положением, действий, направленных на выбор необходимой продукции с качественными характеристиками, удовлетворяющими потребности Компании;

**«Компания»** – АО «ДИКСИ Юг»;

**«Поставщик»** – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель осуществляющий поставку продовольственных Товаров в адрес Компании;

**«Продукция» или «Товары»** – товары народного потребления (потребительские товары), в том числе продовольственные товары;

**«Участник закупки»** - любое юридическое лицо (индивидуальный предприниматель) или несколько юридических лиц, выступающих на стороне одного участника закупки, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала;

**«Организатор закупки»** — ответственный сотрудник Компании, отвечающий за закупку в соответствующей товарной категории Товаров.

## **1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

1.1. Настоящее Положение о порядке ведения закупочной деятельности является неотъемлемой частью Антимонопольной политики АО «ДИКСИ ЮГ».

1.2. В случае противоречий между правилами, изложенными в Антимонопольной политике АО «ДИКСИ ЮГ» и в настоящем Положении, применяются правила настоящего Положения.

1.3. Правила настоящего Положения могут быть изменены Генеральным директором ПАО «ДИКСИ Групп» - управляющей организации АО «ДИКСИ ЮГ».

1.4. Правила настоящего Положения применяются в отношении Товаров, в том числе Товаров под собственными товарными знаками (далее - «СТМ») Компании, если в Положении прямо не указано то, что оно относится только к определенным видам Товаров.

## **2. ПРИНЦИПЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЗАКУПОК**

2.1. При Закупке Продукции сотрудники Компании руководствуются следующими принципами:

а) информационная открытость;

- б) равноправие, справедливость, отсутствие дискриминации и необоснованных ограничений конкуренции по отношению к Участникам закупки;
- в) целевое и экономически эффективное расходование денежных средств Компании на приобретение Продукции (с учетом, при необходимости, стоимости жизненного цикла закупаемой Продукции) и реализация мер, направленных на сокращение издержек;
- г) отсутствие ограничения допуска к участию в Закупке путем установления неизмеряемых требований к Участникам закупки.

2.2. К Участникам закупок устанавливаются единые требования, публикуемые на сайте Компании.

### **3. ВЫБОР ТОВАРОВ ДЛЯ ЗАКУПКИ**

- 3.1. Выбор Товаров для закупки осуществляется:
  - а) путем рассмотрения коммерческих предложений, полученных от Поставщиков.
  - б) путем проведения тендерной процедуры.
- 3.2. Решение о Закупке Продукции принимается на основании результатов анализа всех критериев в совокупности и экономической целесообразности. Решение о Закупке направляется Поставщику в уведомлении по электронной почте.

### **4. СПОСОБЫ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕНДЕРНОЙ ПРОЦЕДУРЫ ДЛЯ ЗАКУПКИ ТОВАРА**

- 3.3. Тендерная процедура является конкурентным способом Закупки, при котором информация о Закупке Продукции сообщается неограниченному кругу Участников закупки путем запроса информации по электронной почте в адрес Участников закупки или путем размещения на электронной площадке.
- 3.4. Победителем по итогам тендерной процедуры предложений признается Участник закупки, предложивший наилучшее предложение по исполнению договора, при этом критерий цены предложения не всегда является определяющим. Запрос предложений не является торгами в понимании статей 447-449 ГК РФ и не обязывает Компанию заключать договор с победителем Закупки. Объявление победителя не является акцептом оферты, предложенной Участником закупки.

### **5. ПОРЯДОК ПРЕКРАЩЕНИЯ ЗАКУПКИ ПРОДУКЦИИ. ВЫВОД ТОВАРОВ**

- 5.1. Основанием для вывода Товаров являются следующие обстоятельства:

- а) Поставщик представил недостоверную (в том числе неполную, противоречивую) информацию в отношении его квалификационных данных (т.е. данных в отношении Поставщика или Товара) при проведении тендерной процедуры или в условиях отбора Поставщиков;
- б) в случае поставки Поставщиком Продукции ненадлежащего качества в течение любых последовательных 12 (двенадцати) месяцев более 3 (трех) раз. Поставка некачественной продукции должна быть подтверждена официальными документами (протоколом) аккредитованной независимой лаборатории или иным документом, подписанным или одобренным Поставщиком;
- в) наличие просроченной дебиторской задолженности с учетом проведенных взаимозачетов согласно договорных условий;
- г) неоднократное нарушение сроков поставки (два и более раза в течение любых последовательных 12 (двенадцати) месяцев);
- д) низкая оборачиваемость Товара (ниже среднего показателя по соответствующей товарной категории более чем на 10%);
- е) неоднократные жалобы потребителей на качество и вкусовые характеристики Товара (два и более раза в течение любых последовательных 12 (двенадцати) месяцев).

5.2. При прекращении Закупки или перед таким прекращением принимается решение о необходимости/возможности приобретения аналогичной Продукции у альтернативных Поставщиков. В случае если принимается решение о возможности или необходимости приобретения аналогичной Продукции, организуется Закупка аналогичной Продукции.

## **6. ВЫВОД ТОВАРА ПОД СОБСТВЕННЫМ ТОВАРНЫМ ЗНАКОМ**

- 6.1. Правила настоящего Положения распространяются на вывод Товара СТМ.
- 6.2. В случае вывода Товара СТМ Компания обязуется приобрести у Поставщика остатки продовольственных Товаров, изготовленных Поставщиком в порядке, предусмотренном договором поставки.
- 6.3. Вместо выкупа Товара допускается возмещение Поставщику понесенных расходов или тары и упаковочных материалов (если это предусмотрено соответствующим Договором).

## **7. ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ПОСТАВОК ТОВАРА НЕНАДЛЕЖАЩЕГО КАЧЕСТВА**

- 7.1. Поставщик обязуется поставлять по договору поставки Товар надлежащего качества, соответствующий законодательным требованиям.

7.2. Работники Компании в целях предотвращения поступления в торговую сеть Продукции, не отвечающей по качеству законодательным требованиям, обязаны своими или привлеченными силами осуществлять проверку поставляемой Продукции.

7.3. В целях предотвращения поставок Товара, не соответствующего по качеству законодательным требованиям, работник Компании обязан временно приостановить размещение заказов Товара данного Поставщика. Временное прекращение заказов Товара должно осуществляться немедленно после получения информации и документального подтверждения поставки некачественного Товара.

7.4. Документальным подтверждением поставки Товара, не соответствующего по качеству, могут являться:

- а) сопроводительные документы (Торг-12, Торг-1, акты и т.д.), имеющие отметки с указанием недостатков поставленного Товара и подписанные представителями Компании и Поставщика или любые иные документы, подтверждающие не качественность Товара (подтвержденная претензия, уведомления о некачественности, утвержденное Поставщиком и т.д.);
- б) результаты проверки качества Товара, проведенной аккредитованной лабораторией.

7.5. Компания вправе принять решение о временном прекращении заказов при поступлении в адрес Компании информации о поставке Товара ненадлежащего качества без предоставления документального подтверждения данного обстоятельства. В данном случае заказы соответствующего Товара у Поставщика приостанавливаются до получения результатов расследования по данному факту.

## **8. ВОЗВРАТ ТОВАРА**

8.1. Компания вправе осуществлять возврат Товара ненадлежащего и надлежащего качества.

8.2. Возврат Товара ненадлежащего качества возможен как в момент приёма Товара (отказ от приёма), так и после перехода права собственности на Товар к покупателю. Возврат Товара должен быть обоснован и, в обязательном порядке, оформлен документально.

8.3. Возврат Товара ненадлежащего качества осуществляется при условии наличия документов, подтверждающих ненадлежащее качество Товара.

8.4. Стороны могут договором поставки предусмотреть условия, согласно которым Компания вправе осуществлять возврат продовольственных Товаров, не проданных (нереализованных) по истечении определенного срока. Однако возврат Товара согласно

условиям настоящего пункта возможен только при наличии добровольного включения данного условия Поставщиком в договор поставки и добровольного волеизъявления Поставщика на осуществление возврата нереализованной Продукции.

8.5. Навязыванием Поставщику условий договора может считаться направление Компанией договора с невыгодными для контрагента условиями, которые правомерно контрагентом оспариваются, однако Компания отказывается или уклоняется от согласования и принятия предложений Поставщика. Таким образом, если со стороны контрагента в адрес Компании не поступала информация о согласии в осуществлении возврата нереализованных продовольственных Товаров (заявленная документально), то возврат Товара невозможен.